# **🌐 PAGE PRODUIT — ARTHUR**

# **Structure complète & Copywriting optimisé**

## **1️⃣ HERO SECTION — "Rencontrez Arthur."**

### **Titre principal**

**Rencontrez Arthur.**

### **Sous-titre**

Votre agent de réactivation IA qui redonne vie à vos prospects oubliés pour ne laisser passer aucune opportunité.

### **Description (2 phrases max — PUNCH VISUEL)**

Arthur relance automatiquement vos contacts dormants avec une **approche douce et personnalisée**, 24h/24 et 7j/7.  
 Il réactive vos opportunités oubliées et planifie des rendez-vous — pendant que vos commerciaux se concentrent sur **les leads chauds**.

### **CTA principal**

**➡️ Tester gratuitement Arthur** *(Ouvre un calendrier de démo ou formulaire pour tester directement)*

### **CTA secondaire**

**🎧 Écouter un appel d'Arthur** *(Ouvre un player audio avec exemple d'appel de réactivation)*

## **2️⃣ BARRE D'INTÉGRATIONS**

### **Titre de section**

**Arthur s'intègre naturellement à votre environnement professionnel**

### **Sous-titre**

Connectez-le à vos outils existants en un clic. Déployé en **moins de 5 jours ouvrés**, sans développement technique.

### **Logos à afficher (MAX 10 LOGOS — grille animée/défilante)**

* Pipedrive
* HubSpot
* Salesforce
* Google Sheets
* **Fichier Excel**
* **Base CRM exportée**
* Google Calendar
* Outlook
* Make
* Zapier

### **Baseline**

Arthur se connecte à votre CRM ou à votre fichier client, relance chaque contact et **met à jour automatiquement** les statuts, rendez-vous et résultats.

## **3️⃣ COMMENT FONCTIONNE ARTHUR (4 ÉTAPES CONDENSÉES)**

### **Titre de section**

**Comment fonctionne Arthur**

### **Étape 01 — Détection des leads dormants**

**Titre :** Détection automatique des opportunités oubliées

**Description :** Arthur analyse votre CRM et vos bases de données pour identifier tous les leads dormants : prospects jamais rappelés, contacts sans réponse (NRP), opportunités en attente, anciens leads froids. Il segmente automatiquement votre base selon l'historique et le potentiel de réactivation.

### **Étape 02 — Relances progressives et intelligentes**

**Titre :** Relances naturelles et multicanales

**Description :** Arthur déploie des relances progressives et multicanales — appels, SMS et emails — selon la réaction de chaque prospect. Son approche est douce, personnalisée et non intrusive pour ne pas agacer vos contacts. Chaque relance est adaptée en temps réel au comportement du lead.

### **Étape 03 — Qualification et priorisation**

**Titre :** Priorisation automatique des leads prometteurs

**Description :** À chaque interaction, Arthur qualifie le niveau d'intérêt du lead et attribue un score automatique. Il classe les leads selon leur niveau d'intérêt pour que vos commerciaux se concentrent uniquement sur les plus prometteurs. Seules les vraies opportunités arrivent jusqu'à votre équipe.

### **Étape 04 — Prise de rendez-vous et gain de temps**

**Titre :** Conversion et libération de temps pour vos équipes

**Description :** Pour les leads réactivés, Arthur consulte directement votre agenda et réserve un créneau disponible. Le rendez-vous est **confirmé par SMS et email**, synchronisé avec votre CRM. Vos équipes ne perdent plus de temps à rappeler manuellement — elles ne traitent que les prospects déjà réchauffés par Arthur.

## **📊 VISUEL CALL FLOW (suggestion pour Brice)**

**Schéma iconique simplifié :**

💾 Base dormante → 📞 Appel → 💬 SMS → 📧 Email → 🔄 Relance progressive → 📅 RDV qualifié → 💼 CRM

**Sous-titre du visuel :** Arthur réactive vos opportunités avec une approche douce et progressive.

## **4️⃣ CAS D'UTILISATION D'ARTHUR (6 CARTES)**

### **Titre de section**

**Ce qu'Arthur fait pour vous**

### **Carte 1 — Réactivation de bases dormantes**

**Titre :** Réactivation automatique des bases dormantes

**Description :** Arthur relance vos leads oubliés et redonne vie à votre CRM. Il prend en charge tous vos prospects jamais contactés, contacts sans réponse (NRP), opportunités en attente ou anciens leads froids. Chaque opportunité inexploitée devient un potentiel de CA.

### **Carte 2 — Campagnes multi-canales intelligentes**

**Titre :** Approche naturelle et personnalisée

**Description :** Arthur combine intelligemment les appels téléphoniques, SMS et emails pour maximiser le taux de réponse. Son approche est progressive et non intrusive : il adapte sa stratégie de relance selon la réaction de chaque prospect pour ne jamais être perçu comme intrusif ou agressif.

### **Carte 3 — Qualification et scoring avancé**

**Titre :** Priorisation des leads chauds

**Description :** À chaque point de contact, Arthur qualifie et met à jour le statut du lead : chaud (prêt pour RDV commercial), tiède (intéressé mais pas encore prêt), ou froid (à recontacter plus tard). Votre équipe ne traite que les leads réactivés à forte valeur ajoutée.

### **Carte 4 — Prise de rendez-vous automatique**

**Titre :** Vos commerciaux ne gèrent plus les rappels manuels

**Description :** Dès qu'un lead dormant montre des signes d'intérêt, Arthur propose immédiatement un rendez-vous directement dans votre agenda. Le rendez-vous est confirmé par SMS et email avec rappels automatiques. Vos commerciaux arrivent préparés avec tout l'historique de réactivation.

### **Carte 5 — Transfert humain intelligent**

**Titre :** Handover fluide vers votre équipe

**Description :** Si un lead réactivé nécessite une conversation humaine approfondie, Arthur transfère intelligemment l'opportunité vers un commercial disponible avec tout le contexte et l'historique complet des interactions. Le passage de relais est transparent et professionnel.

### **Carte 6 — Reporting clair et mesurable**

**Titre :** Reporting simple et transparent

**Description :** Arthur fournit un reporting simple et transparent pour suivre le ROI de vos campagnes : nombre de leads traités, taux de réactivation, rendez-vous pris, CA généré. Toutes les statistiques sont accessibles depuis votre espace VoIPIA et synchronisées avec votre CRM.

## **5️⃣ BÉNÉFICES MESURABLES**

### **Titre de section**

**Des résultats qui parlent d'eux-mêmes**

### **Sous-titre**

Arthur libère du temps à vos équipes et transforme vos fichiers en nouvelles ventes.

### **Tableau de statistiques**

| **Indicateur** | **Résultat moyen observé** |
| --- | --- |
| **Taux de réactivation** | 🔄 +65 % |
| **Leads qualifiés générés** | 📈 +180 % |
| **CA généré sur base dormante** | 💰 +40 000 €/mois |
| **Temps gagné** | ⏰ +40h/semaine |
| **Leads traités par commercial** | 🎯 x3 par semaine |

## **6️⃣ CTA INTERMÉDIAIRE**

### **Titre**

**Découvrez Arthur en action**

### **CTA principal**

**📞 Appeler Arthur maintenant** *(Lance un appel direct avec Arthur)*

### **CTA secondaire**

**🎧 Écouter un appel de réactivation d'Arthur** *(Ouvre un player audio)*

## **7️⃣ POURQUOI ARTHUR ? (SECTION — Comparatif Avant/Après)**

### **Titre de section**

**Pourquoi Arthur transforme vos leads dormants en opportunités**

### **Sous-titre**

L'argent est dans votre liste. Arthur vous aide à le débloquer.

### **Tableau comparatif (3 colonnes visuelles)**

| **❌ Sans Arthur** | **✅ Avec Arthur** |
| --- | --- |
| **Des milliers de leads qui dorment dans votre CRM** | **Chaque lead dormant est relancé automatiquement** |
| Base de données inexploitée, opportunités perdues | Réactivation systématique avec approche douce et personnalisée |
| **Équipe commerciale qui perd du temps sur les relances manuelles** | **IA qui orchestre toutes les relances 24/7** |
| 3h par jour perdues sur des appels infructueux | Votre équipe ne traite que les leads réactivés et chauds |
| **Relances désorganisées, pas de suivi structuré** | **Suivi automatique complet et priorisation intelligente** |
| Appels isolés sans stratégie cohérente | Relances progressives multicanales adaptées en temps réel |

### **Baseline**

Arthur transforme votre base dormante en **nouvelles opportunités commerciales** et génère en moyenne **+40 000€ de CA supplémentaire par mois**.

## **8️⃣ ARTHUR, L'AGENT IA QUI NE S'ESSOUFFLE JAMAIS**

### **Titre de section**

**Arthur, l'agent IA qui relance tout et ne s'essouffle jamais**

### **Sous-titre**

Là où votre équipe s'arrête, Arthur continue.

### **Bloc 1 — Approche progressive et non intrusive**

**🤝 Une approche douce qui respecte vos prospects**

Arthur ne bombarde pas vos contacts. Il déploie une stratégie de relance progressive et naturelle qui s'adapte à la réaction de chaque prospect. Son objectif : réactiver sans agacer. Ses relances sont personnalisées, espacées intelligemment et toujours professionnelles.

### **Bloc 2 — Traitement de volumes massifs**

**📊 Capacité de traiter des milliers de contacts par mois**

Arthur peut gérer simultanément des campagnes de réactivation massives :

* Bases de 1 000 à 50 000 contacts
* Campagnes parallèles sur plusieurs segments
* Traitement de 500+ leads par semaine
* Aucune limite de volume

### **Bloc 3 — Intelligence adaptative**

**🧠 IA qui adapte sa relance selon la réaction du lead**

Arthur analyse en temps réel le comportement de chaque lead et adapte sa stratégie :

* Lead réactif ? → Accélération vers le rendez-vous
* Lead hésitant ? → Relance douce et progressive
* Pas de réponse après plusieurs tentatives ? → Transfert humain ou pause temporaire

### **Baseline**

Arthur n'est pas un simple agent IA. C'est votre **allié commercial qui ramène du business dormant** pendant que vos équipes se concentrent sur la vente.

## **9️⃣ TÉMOIGNAGE CLIENT**

### **Titre de section**

**Ne nous croyez pas seulement sur parole...**

### **Citation principale**

"Grâce à VoIPIA et à l'agent Arthur, nous avons réussi à relancer une grande partie de nos leads que nous n'aurions jamais recontactés sans lui. Les séquences de relance ont été personnalisées selon notre activité, et nous avons généré un volume important d'opportunités qualifiées sans effort supplémentaire pour nos équipes. Arthur a réactivé notre base et nous a fait gagner plusieurs semaines de prospection."

### **Auteur**

**Yassine** Fondateur, Norloc

### **Statistiques complémentaires (badges/cartes)**

**+65%** De la base dormante réactivée

**x3** Leads traités par commercial par semaine

**40H** Économisées par semaine sur les relances manuelles

## **🔟 TARIFICATION**

### **Titre de section**

**Tarification simple et transparente**

### **Sous-titre**

Aucun engagement. Arthur reste parce qu'il génère du CA.

### **Bloc principal — Abonnement mensuel**

**490 € HT / mois**

**Inclus dans l'abonnement :**

* ✅ Infrastructure IA complète (serveur, ligne, hébergement)
* ✅ Séquences de relance personnalisées sur-mesure
* ✅ Dashboard VoIPIA + intégration CRM complète
* ✅ Transcriptions & scoring automatique
* ✅ Support et maintenance 24/7
* ✅ Déploiement en moins de 5 jours ouvrés

### **Bloc secondaire — Consommation au réel**

**+ Consommation au réel**

* 📞 **0,27 € / minute d'appel**
* 💬 **0,14 € / SMS**
* 📧 **Emails gratuits**

### **Exemple concret de calcul**

**💡 Exemple pour une campagne de 1000 leads dormants/mois :**

* Abonnement mensuel : **490 € HT**
* ~600 appels réussis (2,5 min/appel en moyenne) : **405 € HT**
* ~200 SMS de suivi : **28 € HT**

**= Total : 923 € HT/mois**

**Pour un potentiel de +40 000€ de CA généré sur votre base dormante**

### **Baseline**

Arthur s'adapte à votre volume et à votre CRM. **Déployé en moins de 5 jours**, il se rentabilise dès la première campagne.

## **1️⃣1️⃣ FAQ (9 QUESTIONS ESSENTIELLES)**

### **Titre de section**

**Questions fréquemment posées**

### **Question 1**

**🟣 Que fait exactement Arthur ?**

Arthur réactive automatiquement tous vos leads dormants avec une approche douce et progressive. Il combine appels, SMS et emails de manière personnalisée, qualifie chaque lead, prend des rendez-vous directement dans votre agenda et transfère les opportunités chaudes à votre équipe commerciale. Il fonctionne 24h/24 et 7j/7.

### **Question 2**

**🟣 Qu'est-ce qu'un "lead dormant" exactement ?**

Un lead dormant est un contact dans votre base de données qui n'a pas été rappelé, qui n'a jamais répondu (NRP), qui est resté en attente, ou qui a été contacté il y a plusieurs mois sans suite. Ce sont toutes ces opportunités inexploitées qui représentent un potentiel de CA énorme pour votre entreprise.

### **Question 3**

**🟣 Arthur peut-il gérer ma base de données Excel ou mon fichier CRM ?**

Oui, absolument. Vous nous fournissez votre fichier Excel ou votre export CRM, et Arthur intègre automatiquement tous les contacts dans son système de relance. Il peut traiter des bases de 1 000 à 50 000 contacts sans aucun problème.

### **Question 4**

**🟣 Arthur peut-il s'adapter à notre ton ou notre marque ?**

Oui, totalement. Les relances d'Arthur utilisent votre identité verbale et vos arguments commerciaux, pour que chaque message reste fidèle à votre image de marque. Arthur s'adapte à votre secteur, votre vocabulaire et votre approche commerciale.

### **Question 5**

**🟣 Combien de leads Arthur peut-il traiter par mois ?**

Arthur peut gérer des volumes massifs : de 500 à 10 000+ leads par mois selon votre abonnement. Il orchestre des campagnes parallèles sur plusieurs segments et peut traiter simultanément des centaines de relances progressives.

### **Question 6**

**🟣 Que se passe-t-il si un lead répond positivement ?**

Si un lead montre des signes d'intérêt, Arthur propose immédiatement un rendez-vous dans votre agenda. Si le lead a besoin d'une conversation humaine approfondie, Arthur transfère intelligemment vers un commercial disponible avec tout l'historique complet des interactions.

### **Question 7**

**🟣 Arthur est-il intrusif ou agressif dans ses relances ?**

Non, au contraire. Arthur déploie une approche douce et progressive qui respecte vos prospects. Ses relances sont espacées intelligemment, personnalisées selon la réaction du lead, et toujours professionnelles. L'objectif est de réactiver sans agacer.

### **Question 8**

**🟣 Peut-on personnaliser la stratégie de relance ?**

Oui, totalement. Vous définissez avec nous la stratégie idéale pour votre secteur : nombre de tentatives, délais entre chaque relance, contenu des messages, règles de priorisation. Arthur exécute ensuite cette stratégie à la perfection.

### **Question 9**

**🟣 Quel ROI puis-je espérer avec Arthur ?**

Nos clients génèrent en moyenne **40 000€ de CA supplémentaire par mois** en réactivant leur base dormante avec Arthur. Pour un investissement moyen de 900-1500€/mois, Arthur se rentabilise généralement dès la première campagne.

## **1️⃣2️⃣ CALL TO ACTION FINAL**

### **Titre principal**

**Redonnez vie à vos opportunités oubliées dès aujourd'hui**

### **Sous-titre**

Testez gratuitement Arthur et découvrez combien de CA dort dans votre base de données en moins d'une semaine.

### **CTA principal**

**🚀 Tester gratuitement Arthur** *(Ouvre un calendrier de démo ou formulaire pour tester directement)*

### **CTA secondaire**

**🎧 Écouter un appel de réactivation d'Arthur** *(Ouvre un player audio)*